

「沖縄企業を成長させるデザイン経営」実践プロジェクト



2023 沖縄デザイン経営

伴走型支援者 × フロントランナー企業 育成プログラム

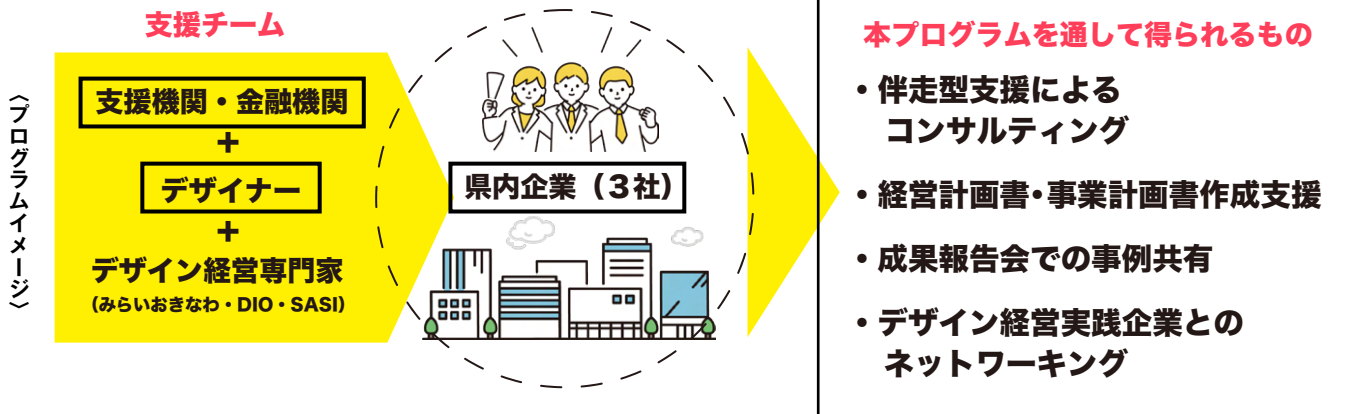
2023.8.23(水) – 2024.2月

プログラムの目的

県内企業のブランド力強化とイノベーション創出で、
「フロントランナー」「高付加価値企業」として経営革新をめざす。

沖縄におけるデザイン経営事業がスタートしてからこれまでの3年間、企業・デザイナー、支援機関・金融機関向けにデザイン経営への理解と人材育成を進めてまいりました。いよいよ今年度からは企業への伴走支援として、これまでデザイン経営を学んできた支援機関・金融機関の関係者とデザイナー、デザイン経営の専門家がチームとなり、自社にしか生み出せない価値を「経営計画・事業計画」に反映できるよう、一社ずつ伴走支援を行い、デザイン経営の実践をサポートいたします。

企業が「フロントランナー」「高付加価値企業」として成長していく過程で、ブランド力の強化とイノベーションの創出を実現させ、経営革新をめざしてまいります。それとともに、支援機関・金融機関・デザイナー等支援者の支援スキル向上を図ります。



対象者

- ・ 支援チーム（支援機関・金融機関の関係者、デザイナー）
- ・ 県内企業（3社）

実施期間

2023.8.23(水) – 2024.2月

申込方法

事務局（みらいおきなわ株式会社 担当：儀間）に連絡

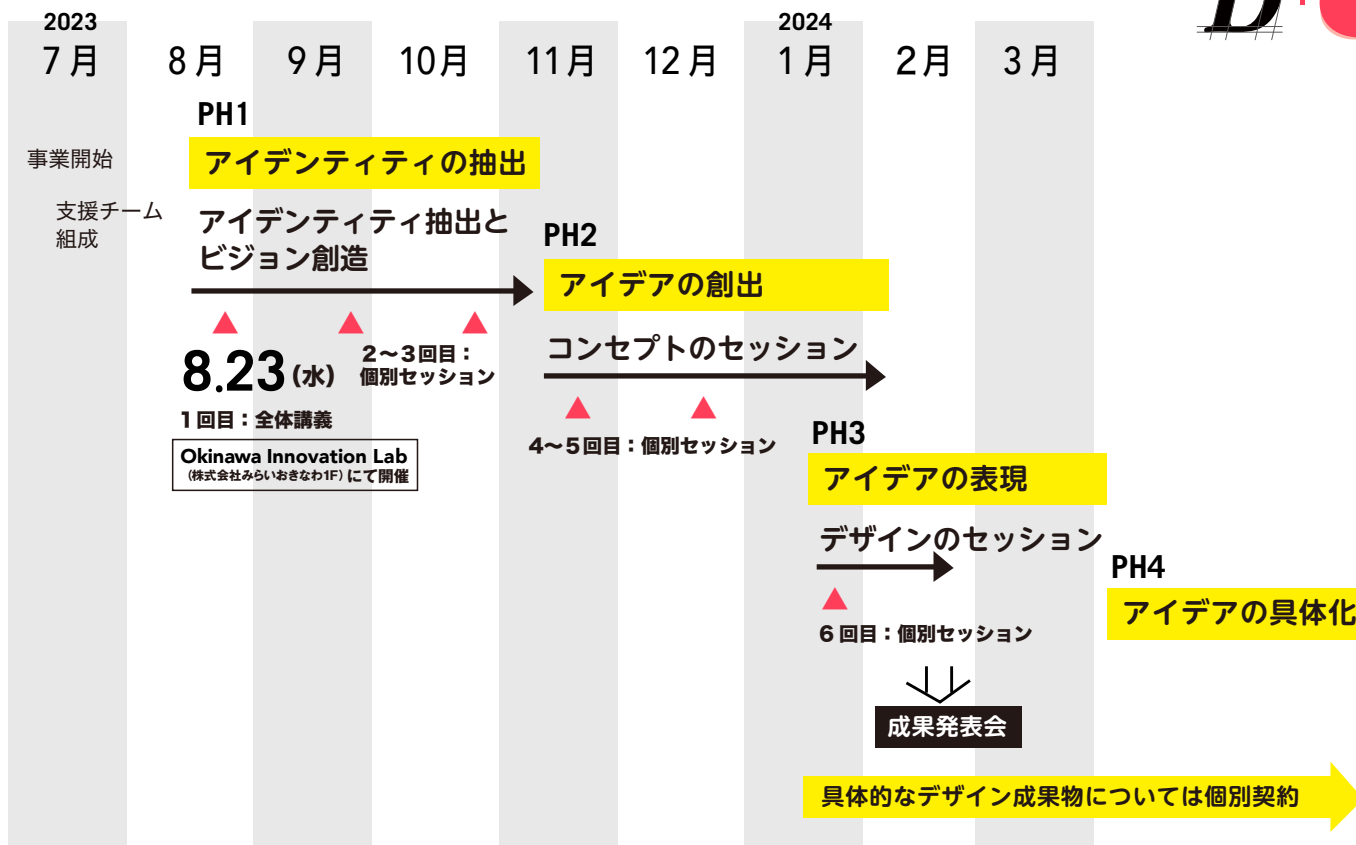
mirai5@okinawa-bank.co.jp

事務局運営



〒900-0015 沖縄県那覇市久茂地3丁目10-1（沖縄銀行本店1F）
お問い合わせ：mirai5@okinawa-bank.co.jp

スケジュールと各フェーズの内容



PHASE1

アイデンティティの抽出

8.23-10月 (3回)



PHASE2

アイデアの創出

11-12月 (2回)



PHASE3

アイデアの表現

1月 (1回)



成果発表会

ヒアリングにより事業者のアイデンティティ抽出と ビジョンについての考察を深める

- ・セッション1回目：全体セッションと概要説明 (株式会社 SASI 近藤 清人)
- ・セッション2-3回目：個別セッション ※日程、セッション方法 (対面もしくはオンライン) は個別調整
※コーチ (SASI 近藤氏)、サポート：みらいおきなわ+DIO

企業課題を解決するコンセプトとビジネスを検討する

- ・セッション4-5回目：個別セッション ※セッション4回目は、SASI 近藤氏を交えて開催
※日程、セッション方法 (対面もしくはオンライン) は個別調整
※知財の専門家によるアドバイス (西平弁理士)
※コーチ (SASI 近藤氏)、サポート：みらいおきなわ+DIO

コンセプトを具現化し、事業展開を進めていくためのデザインを検討する

- ・セッション6回目：個別セッション ※日程、セッション方法 (対面もしくはオンライン) は個別調整
※コーチ (SASI 近藤氏)、サポート：みらいおきなわ+DIO

本プログラムの成果及び実施過程の振り返りと共有を行い、
今後の沖縄におけるデザイン経営の実践についてディスカッションを行う。

講師・サポートメンバー



株式会社SASI
代表取締役

近藤 清人

西日本を中心に100社を超える中小企業のブランド戦略に携わる。アイデンティティデザインという独自手法で、中小企業の価値を引き出す「デザイン経営」のサポートを行い、中小企業だからできる新たなデザイン経営の実践し続けている。さらに、中小企業のデザイン視点を広げるためのプラットフォームとして、カフェを通じたデザイン経営支援を行う Bookcafe DOOR を運営。2021年、島根県松江市から事業支援と地方創生を行う現地法人株式会社 micata を創業。

著作：『強い地元企業をつくる 事業承継で生まれ変わった10の実践』(学芸出版社)



福島特許事務所
弁理士

西平 守秀

福島特許事務所(那覇)に在籍。日立製作所にて研究開発・事業企画に従事。その後都内大手特許事務所にて特許業務に携わる。通信系ベンチャー企業の立ち上げ、大学発ベンチャーにて特許管理、技術コンサル業務も経験。帰沖後、地元の弁理士として、地元中小企業およびスタートアップに対し知財を用いた経営戦略も支援。



一般社団法人デザインイノベーションおきなわ

「小さな no.1 企業をたくさんつくる」をミッションとし、2022年に設立。デザイン経営を軸としたコンサルティングを中心に、クリエイティブ、PRまで一環して手掛ける。リブランディングを担当した知名オーディオが飛躍中。